

# Trainerprofil

## Ariane Siegel

Trainerin und Coach  
as@sozusagen.at



## KERNKOMPETENZEN

---

Trainerin & Coach für Kommunikation in Beratung, Vertrieb und Pädagogik  
Spezialfokus:  
Rhetorik, Körpersprache, Telefon (Inbound & Outbound), Herausfordernde  
Kundensituationen, Stimme

## AUSBILDUNGEN

---

- Trainer- Coachingausbildung bei so.zu.sagen – Barbara Blagusz –  
spezialisiert auf: Rhetorik, Kommunikation im Vertrieb, Telefon (Inbound  
& Outbound) Herausfordernde Kundensituationen, Körpersprache,  
Stimme
- NLP Practitioner, Trinergy International
- Mimikresonanz®, ANKH.AT
- Radio & Synchronsprecher Ausbildung, Sprecherakademie
- Sprechtechnik – Phonetik, Sprecherakademie
- Stimm- und Sprechtraining bei Petra Falk
- Schauspielertfortbildungen, Open Acting Academy
- Ausbildung zum Pharmareferenten, Donau Universität Krems
- Ausbildung zum Medizinprodukteberater, Pharm Ref Consulting
- Studium der Europäischen Ethnologie, Universität Wien
- Diplomstudium der Rechtswissenschaften, Johannes Kepler Universität  
Linz, i.A.
- Fortbildungen Wirtschaftsrecht und Betriebswirtschaftslehre,  
Wirtschaftsuniversität Wien
- Certificate of Achievement Level Higher Intermediate, Kaplan  
International Colleges, New York City
- RE/MAX Associate, RE/MAX Austria, Amstetten, Ausbildung für  
Immobilienmakler
- Sprachschule Abschluss Intermedio Alto, Centro Culturale Giacomo  
Puccini, Viareggio

## BERUFSERFAHRUNG

---

- seit 2014                      Trainerin im Trainerteam von so.zu.sagen – Barbara Blagusz  
www.sozusagen.at
- 2017                              Lektorin für Präsentation im Tourismus – FH Wien Tourismusmanagement
- 2017                              Lektorin für Aktives Sprechen und Sprechwirkung – Pädagogische Akademie  
Burgenland
- 2016                              Internationale operative Projektleitung, BELART Holding & Trade GmbH  
  
Operatives Marketing, Mitaufbau der Marke HONGi, Strategische Planung,  
Nationale und internationale Teamführung, -training und -koordination
- 2015-2016                      Assistenz des Key Account Managers, Firma Oceanus GmbH,  
Immobilienkanzlei  
  
Terminakquisition und –verwaltung, Neukundenakquise, Teamschulungen Vertrieb
- 2014-2016                      Verwaltungsleitung, Firma Oceanus Whirlpools & SwimSpas GmbH  
  
Koordination des europaweiten Online-Verkaufs, Teamschulungen für  
Direktverkauf, Organisation von Messeauftritten, österreichweit
- 2014-2015                      Firma Schinner Vermögenstreuhand- und Versicherungsberatungs GmbH  
  
Assistenz des Prokuristen, Polizzenverwaltung inkl. Angebotslegung, Korrespondenz  
und Abwicklung, Schadenbearbeitung, Kommunikation mit Versicherungsanstalten  
und Hausverwaltungen
- 2013                              Praktikum, Firma Schinner Vermögenstreuhand- und  
Versicherungsberatungs GmbH  
  
Neustrukturierung des Immobilienbereichs inkl. neuer Marketingmaßnahmen,  
Kunden- und Zufriedenheitsanalysen
- 2012 – 2013                      Callcenter Teamleitung, Firma AV Vertriebs GmbH  
  
Telefonverkauf, Agentbetreuung und Telefonschulung
- 2011 – 2012                      Immobilienmaklerin und Backoffice Firma Trader Immomakler GmbH  
  
Immobilienmaklerin, Kundenakquise, Objektbetreuung bis Geschäftsabschluss  
Maklerbetreuung und Maklertraining für Quereinsteiger, Akquise, Organisation der  
Internetportale und Betreuung der Homepage, Mitarbeiterschulung Backoffice  
Organisation
- 2008                              Praktikum Callcenter Agent, Firma AV Marketing GmbH  
  
Kaltakquise

## **SPRACHKENNTNISSE**

---

Deutsch  
Englisch  
Italienisch  
Französisch

Muttersprache  
fließend in Wort und Schrift  
sehr gute Kenntnisse  
Grundkenntnisse

## **Jahrgang**

---

1991